

走向我们的小康生活

区人社局组织扶贫突击队赴陇南开展职业技能培训,突击队员逢云讲述——

我在陇南扶贫的日子



□本报记者 张静

近日,作为扶贫培训突击队员之一的西海岸新区人社局职业培训技术指导中心城乡培训科科长逢云从甘肃省陇南市武都区回来了。在陇南的8天,他和另外10名队员成功地让当地600余名建档立卡贫困劳动力掌握了一技之长。

回到西海岸的逢云,给记者讲述了他们在陇南扶贫的日子。

连走廊过道也坐满了人

第一天,我去的是这次培训最远的乡镇,海拔2000多米,去的路上还遇到塌方,徒步走了4公里才到达。

刚到村子我便立即开始工作。一进培训教室,有点出乎意料,不仅屋里座无虚席,连走廊过道也坐满了人。除了吃饭时间,我一直在不停地讲,讲乡村民宿、讲家政服务、讲农村电商、讲考试培训等等。

台下的村民们边听边记,有的看起来还有些紧张,我的余光扫过一个村民的笔记本,歪歪扭扭的字里竟夹杂着拼音。让我有点惊讶,还有些感动。



培训教室里座无虚席,村民都在认真听课。

培训到下午5点结束了,一共讲了近8个小时,虽然大家还有很多问题,但我没想“拖堂”,想先让他们消化一下。下课后,一位老农从桌底下掏出一个自带的小板凳跑到第一排,找了个最中间的位置迅速放下,算占了个座。我竖了下大拇指,对他说了句“明天你就是头科”,他似乎没听懂,羞涩地走了。

专属大山深处的回忆录

第二天,我们与参与培训的村民渐渐熟络,虽然还是存在语言不通等困难,但作为总调度的西海岸新区职业培训技术指导中心主任刘仁彬帮

我们解决了所有培训外的难题,让我们只负责讲课。

第三天,开始动手实操,我在忙碌间隙眺望了一下巍巍大山。我用镜头记录了眼前美景,也用笔记录了许多培训中的小细节。

“听说现在育婴师这个职业很火,我就想学学,也考个证,进城找一份稳定的工作,安心生活。”学员陈大姐用很小的音调坚定地跟我说;“看我这技术,开个早餐店生意一定红火!”已经“上手”的韩大姐拿着做好的小燕子馒头、花卷向我炫耀;“逢老师,我家种的黄芪、花椒、洋芋等农特产都准备好了,直播推流怎么设置啊?”一位年轻人追着我问,他说想当

个卖中药的“网红”……

直到培训结束,这样的细节我写了大半个本子,这不仅是他们的成长学习笔记,也是我的回忆录,一本专属大山深处的回忆录。

每个人都要独挑大梁

此次甘肃陇南之行,我们一共去了11人。看似队伍不算小,但我们要深入汉王镇、鱼龙镇、蒲池乡等5个镇的10个培训点同时开班培训,每个人都要独挑大梁。其中,我的同事尹相江一个人就担了2个镇200人的培训任务。

他的主要任务之一就是有针对性地做电商培训。武都区是全国花椒最佳适生区之一,但因信息闭塞等原因出现过“营销难、增产难增收”的尴尬局面。以前花椒市场的中转环节多,村民无法获得终端市场的价格信息,一些外地客商、当地收购大户联手压价,收益进一步减少。如果自己会网络营销,就没有中间商赚差价了。

所以,此次电商培训大家都听得格外认真。据我了解,现在已经有不少参训者实战了,而且取得了很好的效果,这让我们很欣慰。

8天,短暂而忙碌。在陇南培训的日子虽然非常艰苦,高原反应一直让人耳鸣晕眩,但再一想,因为我们的共同努力,可以让他们早日脱贫,走上小康之路,我还是十分期待的。

桃子好吃却没有销路,多亏“开公交车的”出手解围,果农单宝荣——

搭上“直通车”,奔向小康路

□本报记者 董梅雪
本报通讯员 丁树伟

微风习习的清晨,六汪镇大沟村村民单宝荣来到村西头自家的桃园里,查看桃子的长势,看着一只只即将成熟的桃子,不禁喜上眉梢。

一位路过的村民远远地问道:“去年收成还可以?”“摘了一万多斤,全都卖了!多亏了那些开公交车的人啊!”单宝荣喜滋滋地说,“明年我准备扩大种植规模,再栽上几亩。”他所说的“开公交车的”,就是交运集团西海岸公司的工作人员。

46岁的单宝荣以种地为生,2017年,为改善生活种了3亩桃子,虽然好吃却没有销路。每到秋天,单宝荣看着满树的桃子却高兴不起来,如果不及及时卖出去,一年的辛苦就白费了。

2019年9月初,正是丰收的季节,单宝荣开着农用车,拉着一车桃子在城区的街上叫卖。交运集团西海岸公司速递经营部的王立军下班路过,看到桃子不错,便上前买了几斤,捡拾桃子的过程,他随口问单宝荣桃子的产量和收入情况。通过交谈,王立军得



单宝荣为交运西海岸公司送上锦旗。

知单宝荣遇上了桃子滞销的难题。

说者无心听者有意,看着单宝荣那双粗糙的手,王立军当即萌生了帮他销售桃子的想法。第二天,王立军利用交运物流的便利条件,一边面向职工进行宣传,一边组织了部分职工前往单宝荣家的桃园,帮助采摘桃子并运往公司,经过职工自己购买并通过口口相传、转发朋友圈等形式推广,第一批三千余斤桃子很快被抢购一空。两天后,公司再次帮单宝荣采摘和销售桃子五

千余斤,桃园里的桃子已所剩无几。

卖光桃子的单宝荣笑颜开,逢人便说“开公交车的”帮他摘桃卖桃的事。“他们不但帮我摘,还帮我拉出去卖,上万斤桃子没几天就卖完了!”单宝荣的脸上,满满的都是笑容。

单宝荣只是交运西海岸公司帮扶对象中的一员。2019年7月份,交运西海岸公司速递经营部就在六汪镇等地设立了物流帮扶站,针对当地农产品滞销的情况进行走访调研,了

解情况,谁家农产品需要采收或者运输,速递经营部就会在第一时间派人派车,为村民提供最优质的服务。帮扶站设立以来,协助当地农户销售苹果、桃子、土豆、红薯等各类农产品数十万斤,很大程度上解决了当地老百姓农产品销售困难的问题。

打赢脱贫攻坚战,让贫困人口和贫困地区同全国人民一道进入全面小康社会,是党作出的庄严承诺。一直以来,交运集团响应政府号召,积极参与助力乡村发展、对口帮扶脱贫,有力推动了贵州省安顺市、甘肃省陇南市、湖北省宜昌市夷陵区等地的农特产品与青岛市场有效对接,带动了当地产业的发展与经济的进步。今年疫情期间,交运集团发挥物流企业优势,开通了爱心助农直通车,一头连着市民餐桌、一头连着田间地头,抗“疫”脱贫两不误,为西海岸新区解决了100多吨滞销蔬菜、上万斤滞销牡蛎的销售难题。

“去年卖桃收入几万块,俺觉得日子终于有盼头了!只要桃子有销路,明年我还要栽上几亩!”对于未来的生活,单宝荣充满了信心,奔小康的路越走越宽广,生活越来越幸福!