

凡人微光

新区发展我在其中 新区未来有我参与

新区葡萄产业协会会长李国富——

『葡萄藤上的传奇』 他用科技创新书写

□文/图 本报记者 梁玉鹏

五月，西海岸新区的阳光玫瑰葡萄进入花期。在大村镇前王家庄村附近的葡萄智能大棚里，一串串嫩绿的花序挂满藤蔓，手机显示屏上实时跳动着大棚里的温度、湿度等数据。“今年因为气候原因，葡萄发芽不均、根系营养供应不足，落果、僵果风险比往年高，但我们通过智能温控和精准把控施肥，已经稳住了长势。”西海岸新区葡萄产业协会会长李国富说。这位90后“新农人”正用科技与创新，串起新区葡萄产业的升级之路。



▲李国富(左二)指导工人管理葡萄。

蜕变 逐梦沃野，“门外汉”变身种植能手

2015年，怀揣着对土地的热爱，李国富离开工作7年之久的教师岗位，加入新区一家生物科技发展有限公司。彼时的他，是个连葡萄品种都认不全的“农业小白”。“白天跟着老员工泡大棚，晚上啃理论知识，打听到国内哪里种植技术好就去拜访学习。”回忆起入行初期，李国富坦言压力很大。

一次偶然的尝试，让他崭露头角。公司一块土豆地收割后闲置，他提出改种红薯并尝试密植技术。“当时村民都说‘年轻人瞎折腾’，但我们通过薯秧控旺，亩产达到3000多斤。”这场“逆袭”让李国富意识到：农业要发展，必须靠先进技术。

2017年，阳光玫瑰葡萄在南方市场走俏，公司引进了70根枝条。“70根

枝条，承载着整个团队的希望。”李国富带着技术团队辗转浙江、云南等地学习，但南北方气候差异让照搬的技术“水土不服”。“北方昼夜温差大，南方的疏花技术会导致穗型松散，我们必须自己琢磨。”经过三年摸索，2020年基地的阳光玫瑰实现两年丰产，亩产4500斤，成为新区首个规模化种植成功案例。

攻坚 科技赋能，葡萄园装上“智慧大脑”

在行业里摸爬滚打几年后，不甘于现状的李国富离开公司，承包了170余亩土地，开始了葡萄种植创业之路。

近日，记者走进李国富葡萄种植园区的7号智能大棚，棚顶的放风系统正随着光照强度自动调节温度。“这套系统是我们团队自主研发的，能实时监测土壤墒情、自动启停温控设备，维修率比传统设备低60%。”他点开手机APP向记者展示，只见屏幕

上几十个大棚的环境数据一目了然。

李国富介绍，相较于之前的智能化大棚方案，他们团队的设计更加智能化、操作更加简易化。“我们的每个设备都是独立的，这样做的好处就是便于单个设备的维护保养，一旦出现问题，不至于整个大棚的系统都瘫痪。”李国富告诉记者，在设定通风设施的开放角度和速率时，他们根据实时情况，采取小角度、间隔开的方式，

避免大棚内温差过大，葡萄植株受损。

面对气候挑战，李国富团队总结出一套“精准管理法”：花期前控水控肥防止落果，新梢生长期采用“留二叶摘心”技术促进花芽分化，成熟期通过对接果商和冷库错峰销售。“去年我们的葡萄成熟后放在冷库存放，次年上市时售价达15元/斤，比集中上市期高50%。”

担当 抱团发展，协会会长的“共富密码”

2022年，西海岸新区葡萄产业协会成立，李国富当选会长。“单户种植像‘单打独斗’，协会就是要把大家拧成‘一股绳’。”他是这么说的，也是这么做的。

“日照的种植户发来照片，叶片发黄、新梢卷曲，这是根系缺氧的表现。”李国富一边展示聊天记录，一边向记者介绍，“通过我们的远程指导，三天后叶片就正常了。”据统计，李国

富每年免费服务省内外1000余户种植户。在新区，协会建立“技术帮扶网格”：每个镇街设2-3名辅导员，定期开展“田间课堂”。

随着阳光玫瑰葡萄种植面积扩大，市场竞争加剧。2024年，新区部分散户因信息闭塞，葡萄售价低至3元/斤，而协会会员单位凭借统一品控，均价达9元/斤。“我们建立了‘协会+合作社+农户’模式，统一提供种苗、

技术、销售渠道。”李国富介绍，协会与广东、北京、上海、浙江、四川等地的大型商超建立直供关系，2024年帮助种植户销售葡萄300多万斤，户均增收5万元。

为提升议价能力，协会推动“大村葡萄”纳入“好品山东”名录，并制定《阳光玫瑰种植标准化手册》，从穗型、糖度、果粒大小等12个维度规范种植。

规划 突破瓶颈，全链条升级“甜蜜产业”

根据《新区葡萄产业现状》报告，全区6200亩种植面积中，大村镇占3100亩，年带动就业1000余人，人均年增收近3万元。站在产业升级的关键节点，李国富对未来有清晰的规划：“散户种植成本高、深加工比例低、品牌辐射范围有限，这些都是我们要突破的瓶颈。”

在李国富的办公室内，一瓶瓶由葡萄作为原料酿制的酒品包装精美，

酒香四溢。“我们联合青岛紫斐农业科技发展有限公司开发了高品质酒品，进一步延展葡萄产业链条。”李国富介绍。

尽管成绩亮眼，但李国富始终保持清醒：“阳光玫瑰种植面积每年增长20%，同质化竞争加剧，必须走差异化路线。”针对散户困境，协会正试点“托管服务”：由龙头企业统一管理散户大棚，按产量分成。“这样既能保证品

质，又能降低散户风险。”李国富说。

从青涩的“农业新人”到沉稳的产业领路人，李国富用8年时间书写了一段“葡萄藤上的传奇”。他的故事，是新区青年扎根乡土、科技兴农的缩影，更是乡村振兴战略下产业升级的生动实践。当阳光再次洒向大棚，串串青果正孕育着新的希望——这颗“致富果”，终将在科技与创新的浇灌下，结出更丰硕的果实。